

GABRIEL DARIO MORA MORA

Sobre mí

Soy una persona proactiva, responsable, respetuosa, amable y profesional licenciado en Gestión Social con experiencia en diversas áreas, incluyendo ventas, operaciones técnicas industriales y asesoramiento técnico para gerencias de industrias. Además, he desempeñado roles como operador de carga y descarga de materia prima. A lo largo de mi carrera, he adquirido habilidades y actitudes que me han permitido desarrollarme de manera efectiva en estos cargos.



Av. López Contreras, urb. Fundación Mendoza
casa H-2



0424-5123160



gdmoramora@gmail.com



Casado



18/02/1965

Educación

Universidad Bolivariana de Venezuela - UBV

Licenciatura en Gestión Social

2006 - 2012

L.B Mario Briceño Iragorry

Bachiller en Ciencias

Habilidades y actitudes

- Capacidad para trabajar de manera autónoma y en equipo.
- Conocimientos técnicos especializados en operaciones industriales y manejo de maquinarias.
- Habilidades analíticas para identificar problemas y proponer soluciones.
- Orientación a resultados y capacidad para alcanzar objetivos.

Experiencia Laboral

Ferretería ICN98 | Vendedor 2022

- Ventas al por mayor

Organización El Tunal | Operador de servicios generales

- Auxiliar de almacén, auxiliar de carga y descarga, montacarguista y vaciador de micro ingredientes para elaboración de alimentos balanceados para animales.

Corporación Venezolana de alimentos C.A | Supervisor y Coordinador

- 2016 | Supervisor de proyectos e Instalación de calderas de vapor.
- 2015 | Coordinador de Producción de Granja camaronera Ricoa, Edo, Falcón.
- 2013 - 2014 | Responsable de las Redes de Productores libres y asociados de la corporación
- 2012 | Auxiliar de almacén, montacarguista.

Corporación Venezolana Agraria CVA C.A | Operador de calderas

- Operador de calderas en el complejo agroindustrial socialista de Quíbor.
- Técnico de campo.

Distribuidora Víveres Miragua C.A| Representante de ventas

- Representante de ventas de la zona centroccidental.

- Atención al detalle y capacidad para seguir protocolos y normas de seguridad.
- Flexibilidad y capacidad de adaptación a entornos laborales cambiantes.
- Buena gestión del tiempo y capacidad para trabajar bajo presión.
- Habilidades de ventas y negociación.
- Actitud proactiva, responsable y orientada al servicio al cliente.

Procter & Gamble de Venezuela | Técnico operador de calderas

- Técnico operador de la estación de llenado, analista de laboratorio de control de calidad, operador de bombeo, suministro de materia prima, suministro de polvo y línea de empaque, operador de montacargas.

Yukery venezolana de Alimentos C.A | Asesor de ventas

- Ayudante de vendedor.

Cursos y talleres realizados

Lubricación de equipos industriales.

- Duración: 20 horas
- Dictado por: SIMEM Consultores.

Química del agua.

- Duración: 4 horas
- Dictado por: NALCO DE VENEZUELA.

Técnicas básicas de ventas.

- Duración: 4 horas
- Dictado por: Yukery venezolana de alimentos C.A Valencia Edo. Carabobo

Principios y destrezas básicas de electricidad.

- Duración: 175 horas
- Dictado por: I.N.C.E.S

Auxiliar de contabilidad.

- Duración: 175 horas
- Dictado por: I.N.C.E.S

Seguridad industrial.

- Duración: 140 horas
- Dictado por: I.N.C.E.S

Reconocimientos

Reconocimiento KAIZEN del mes

- Reconocimiento público de buenas prácticas de mejora continua.
- Implicación en el liderazgo para dar soporte y dinamizar las actividades de mejora.
- Ejecución de prácticas de mejora continua a través del refuerzo de competencias de los equipos.
- Excelencia en la eficacia.
- Excelencia en la estrategia ligada al modelo de mejora.

Otorgado por: Procter & Gamble Venezuela